

ТЕМА 7_3:

**ОСНОВЫ ПОВЕДЕНИЯ
СУБЪЕКТОВ РЫНОЧНОЙ
ЭКОНОМИКИ**



ПЛАН ЛЕКЦИИ:

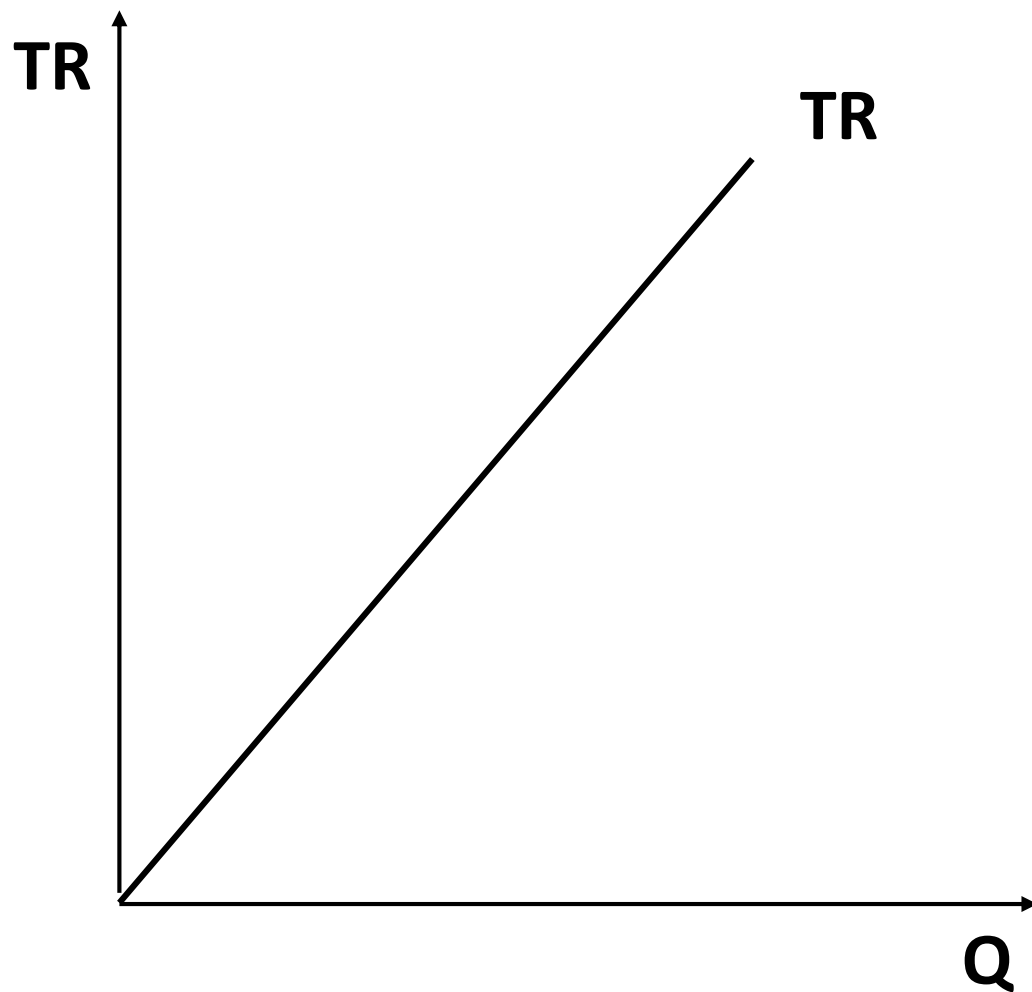
1. Доход фирмы.

2. Прибыль фирмы.

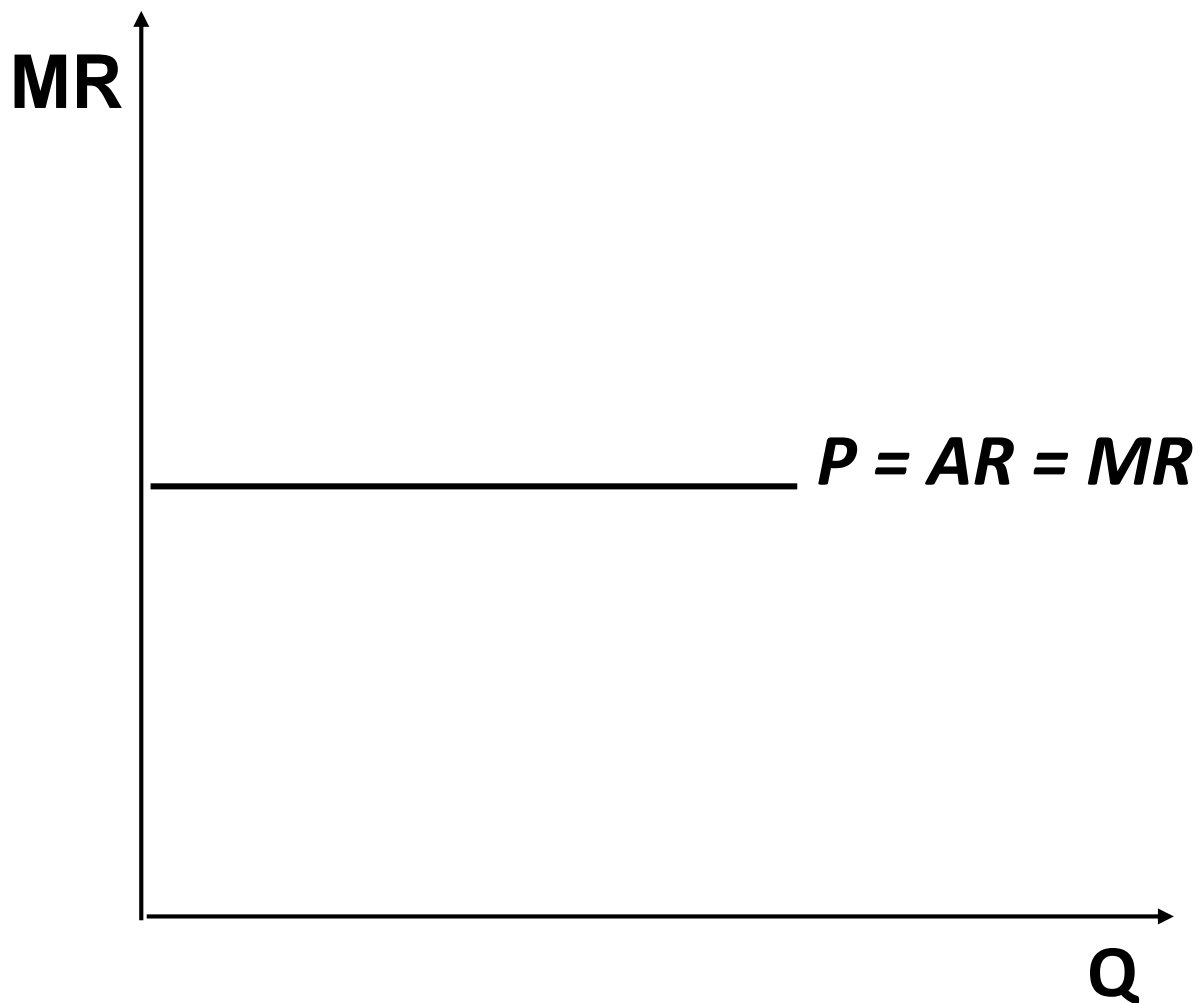
ВОПРОС 1

ДОХОД ФИРМЫ.

показатель	обозначение	сущность	формула
ОБЩИЙ (ВАЛОВЫЙ, СОВОКУПНЫЙ) ДОХОД	TR	Денежный доход, получаемый фирмой в результате продажи определённого количества произведённой продукции	$TR = Q \times P$
СРЕДНИЙ ДОХОД	AR	Общий доход, приходящийся на единицу реализованной продукции	$AR = \frac{TR}{Q}$
ПРЕДЕЛЬНЫЙ ДОХОД	MR	Прирост общего дохода, полученный в результате реализации дополнительной единицы продукции	$MR = \frac{\Delta TR}{\Delta Q}$



**Динамика общего дохода фирмы
в условиях совершенной конкуренции**



**Динамика предельного дохода фирмы
в условиях совершенной конкуренции**

ВОПРОС 2

ПРИБЫЛЬ ФИРМЫ.

ОСНОВНЫЕ ТЕОРИИ ПРИБЫЛИ:

ТЕОРИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОГО КАПИТАЛА

- прибыль есть результат функционирования капитала как обязательного фактора любого производства

ВОЗДЕРЖАНИЯ

- прибыль – вознаграждение капиталиста за отсрочку личного потребления собственного капитала, за риск в ожидании эффекта от вложенных в производство средств

ТРУДОВОГО ДОХОДА

- прибыль – это трудовой доход от предпринимательской деятельности во всех её видах

Прибыль фирмы определяется как разность между её доходом и издержками производства для данного объёма выпуска

Прибыль в узком смысле – доход от реального капитала.

Она отражает результат хозяйственной деятельности фирмы!

ПРИБЫЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ (PP)

определяется как разность между её общим доходом и общими издержками производства для данного объёма выпуска:

$$Pr = TR - TC$$

ПРИБЫЛЬ



```
graph TD; A[ПРИБЫЛЬ] --> B[Нормальная]; A --> C[Экономическая];
```

Нормальная -

вознаграждение предпринимателя, необходимое для привлечения и удержания его в пределах данного вида деятельности

Экономическая –

доход, полученный сверх нормальной прибыли.

Является платой за неопределённость и риск деятельности предпринимателя!

ПРИБЫЛЬ

БУХГАЛТЕРСКАЯ

- разность между общим доходом предприятия и бухгалтерскими (внешними) издержками, которые представляют собой фактически осуществлённые предприятием выплаты за приобретённые им ресурсы

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ

- разность между общим доходом и экономическими издержками, состоящими из внешних и внутренних издержек предприятия

ФОРМУЛЫ

БУХГАЛТЕРСКАЯ

- **БУХГАЛТЕРСКАЯ ПРИБЫЛЬ = ОБЩИЙ ДОХОД – ЯВНЫЕ ИЗДЕРЖКИ**

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ

- **ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРИБЫЛЬ = ОБЩИЙ ДОХОД – ВНЕШНИЕ И ВНУТРЕННИЕ ИЗДЕРЖКИ**

Экономист

Бухгалтер

ДОХОД

**Экономическая
прибыль**

**Неявные
издержки**

Явные издержки

**Бухгалтерская
прибыль**

Явные издержки

ДОХОД

Средняя прибыль — это прибыль в расчёте на единицу продукции.

Рассчитывается как величина, на которую средний доход превышает средние издержки:

$$\text{средняя прибыль} = AR - AC$$

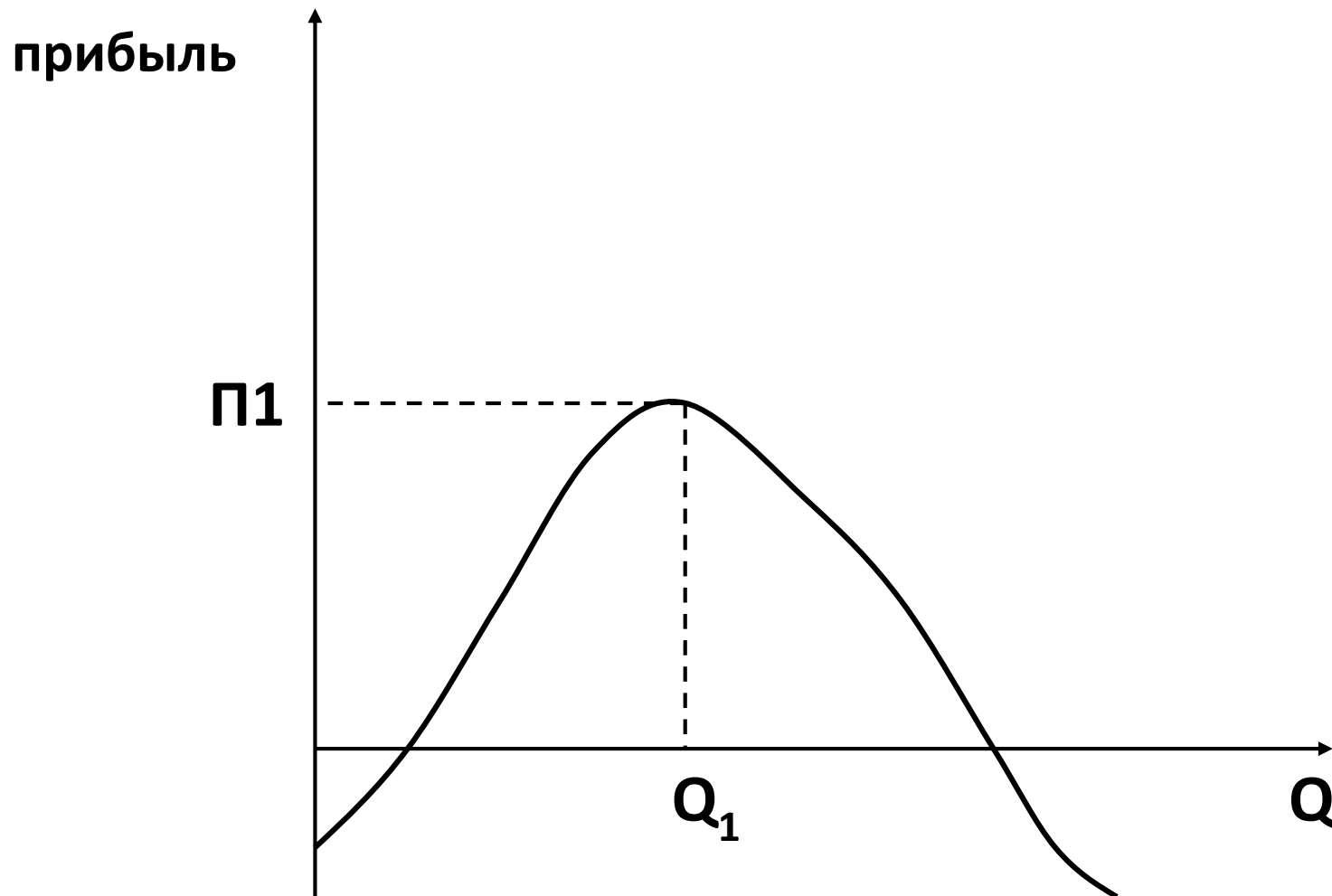
Путём умножения средней прибыли на объём реализованной продукции можно определить **ОБЩУЮ ПРИБЫЛЬ ФИРМЫ.**

Предельная прибыль — прибыль, получаемая от реализации дополнительной единицы продукции.

Представляет собой разность между предельным доходом и предельными издержками фирмы:

$$\text{предельная прибыль} = MR - MC$$

Предпринимателю выгодно производить дополнительную продукцию до тех пор, пока предельная прибыль не станет нулевой!



Динамика прибыли фирмы при изменении объёма
выпуска

УСЛОВИЕ МАКСИМИЗАЦИИ ПРИБЫЛИ

Первый подход

сопоставление
общего дохода и
общих издержек
предприятия при
соответствующих
объёмах
производства,

имеет место

***наибольшая
величина
экономической
прибыли***

Второй подход

сравнение
предельного дохода и
предельных издержек
предприятия,
соответствующих
различным объёмам
производства

$$MR = MC$$

МАКСИМИЗАЦИЯ ПРИБЫЛИ – ОСНОВНАЯ ЗАДАЧА?

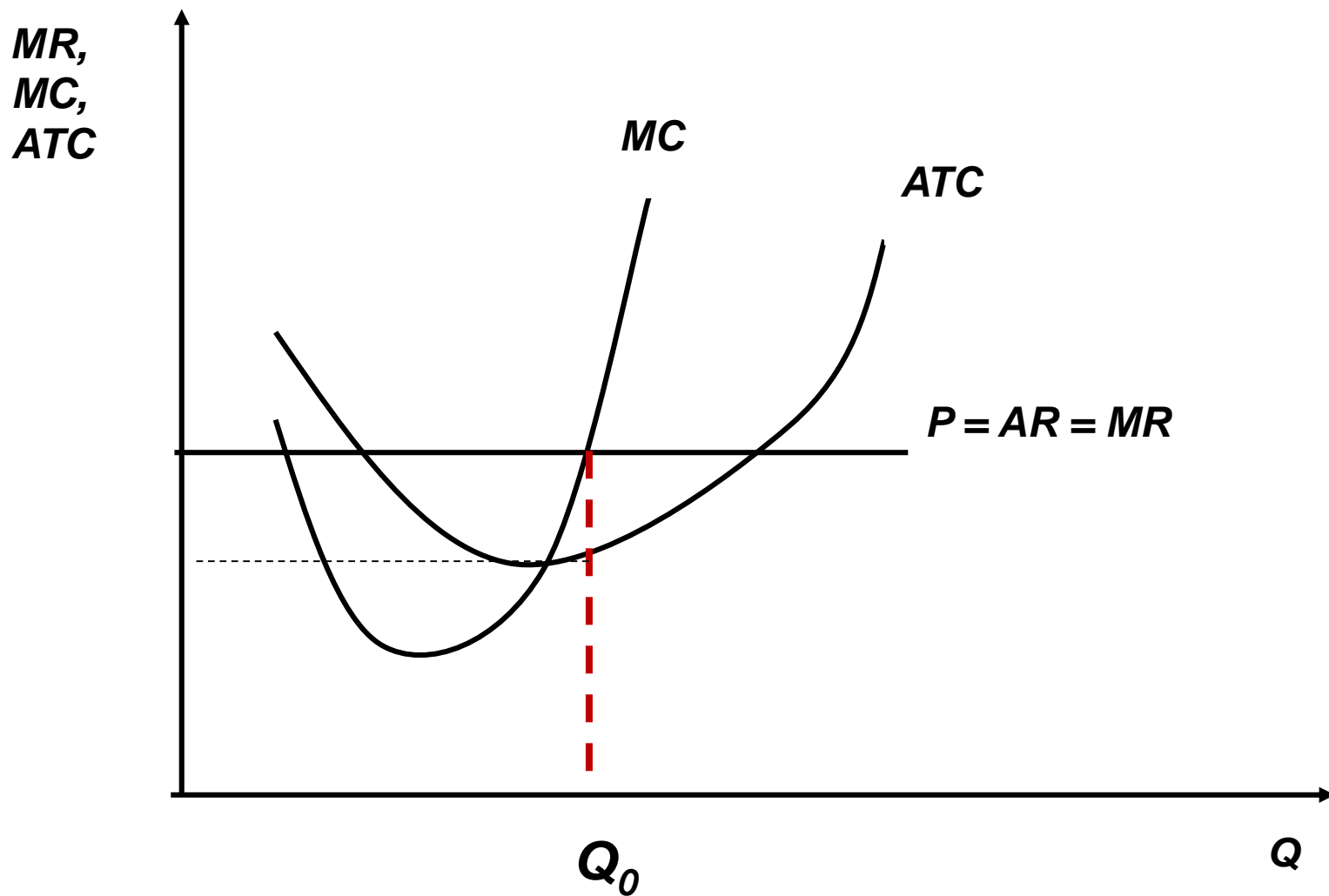
□ **В
НЕБОЛЬШИХ
ФИРМАХ,**
руководимых их
владельцами,

прибыль
доминирует во
всех решениях

□ **В КРУПНЫХ ФИРМАХ**
руководители, не
являющиеся собственниками
фирм, имеют свободу в
управлении фирмой.

Целями могут быть:

- максимизация доходов
- рост производства
- рост выплаты дивидендов
- расширение сегмента рынка
- поиск новых перспективных товаров



Краткосрочное равновесие фирмы–совершенного конкурента

ФУНКЦИИ ПРИБЫЛИ:

- ✓ **Стимулирующая**
- ✓ **Распределительная**
- ✓ **Источник налогообложения**
- ✓ **Источник расширения
производства**

МИКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА

*Меры,
направленные на
повышение
экономической
эффективности*

Обеспечение
страны
общественными
благами

Регулирова-
ние внешних
эффектов

Регулирование
случаев
асимметричной
информации

Поддержание
конкуренции

Снижение
транзакционных
издержек

Инструменты

Налоги

Государственные
расходы

Административные
регулирующие акты

*Меры,
направленные на
повышение
социально-экономи-
ческой
эффективности*

Перераспределение
доходов

Регулирование
структуры
производства и
потребления



Трансакционные издержки (transaction costs)

—

это издержки, которые относятся не к производству продукции непосредственно (расходы на сырьё, заработную плату, материалы, транспортировку и пр.), а к сопутствующим этому производству косвенным затратам на сбор и поиск всей необходимой для деятельности информации, заключение различных сделок, контрактов, договоров и пр.,

это издержки в сфере обмена, связанные с передачей прав собственности из одних рук в другие и охрану этих прав.

Категория трансакционных издержек была введена в экономическую науку в 1930-е гг. Рональдом Коузом и получила широкое распространение.

В своей статье "Природа фирмы" он определил трансакционные издержки как издержки функционирования рынка.